

商务拓展经理

1. 业务发展

- 发掘商业机会和潜在客户
- 通过销售拜访或销售电话，与潜在客户会面
- 维持销售线索，发展新业务
- 在展览、会议、活动、聚会上代表 AWB 开拓新客户

2. 提供服务，报价和销售

- 完成销售目标
- 协商协议条款并签署合同
- 了解潜在客户的业务和需求根据 AWB 提供的服务推荐解决方案
- 与相关同事合作，制定准确、及时、详细的提案和报价
- 配合相关同事实施合同计划

Qualifications 职位要求:

- 2 年以上企业销售经验，销售对象为企业 HR 者优先；有保险行业、健康行业，会展行业等相关工作经验者优先；

- 出色的演讲、口头和书面沟通能力，优秀的谈判技巧
- 出色的商业头脑，善于发掘潜在客户
- 对销售和达到销售目标充满动力
- 拥有一定的医疗及健康知识是一个加分项
- 有责任心，成熟，可靠，自信
- 有良好的应变能力和处理问题的能力
- 适应高压下的工作环境，
- 计划和组织能力，时间管理能力，优先级管理能力，关注细节，多任务处理能力
- 良好的人际交往能力和团队合作精神
- 中文为母语，英文流畅（CET4 及以上）
- 适应多元文化的工作环境
- 创新能力，团队合作精神和自我激励
- 不吸烟，健康体重

Language 语言要求:

中英文双语流利 Fluent in both Chinese and English

请投递简历:xinhan.huang@awbchina.com

惜安健康咨询有限公司（www.awbchina.com）成立于 2012 年，是中国市场领先的企业健康管理公司。通过移动互联网平台“新我”为员工评估健康风险并定制个人健康改善方案，帮助员工提高健康意识，养成健康习惯。并通过后台数据为企业提供详尽分析了解整体员工所面临的健康风险及在员工的健康投入方面所获取的回报。

惜安健康的愿景是通过提升每位员工的健康，成就企业的成功。