销售专员

福利待遇：

1、工资：无责任底薪（4200-6200元）+高提成（11%-25%）+丰厚奖金+绩效700-2300，销售平均工资1.5万元，Top销售月薪高达5万以上；

2、培训：带薪培训（新人培训+成长计划培训+外部培训+拓展培训+管理领导培训）全方位助你成长；

3、晋升：内部良好的晋升通道，专业和管理双向晋升通道（捷税官→高级捷税官→金牌捷税官；小组师傅→团队主管→城市经理→大区总监）；

4、社保、公积金、各类带薪休假（法定假日、年假、婚假、产假、陪产假、带薪年假等），健全的社保体系；

5、奖金丰厚（月TOP奖、季度最佳销售团队奖、进步最快新人奖、最佳员工奖等）+期权激励等；

6、除国家法定节假日外，每年还会有各种员工活动（聚餐、郊游、运动会、员工生日会、年会等）；

岗位职责：

1、负责公司【捷税宝】会员产品的新老客户开发与销售，完成公司下达的销售任务；

2、利用提供的资源，及时准确地了解客户信息，把握客户税务需求，共同制订税务筹划解决方案；

3、跟进潜在客户,提高销售效率，实现销售机会到销售产能的最大转化；

4、邀约客户见面，并为资深销售提供意向商机派出；

5、有效进行客户关系的维护和发展，提升客户满意度和客户价值，建立长期共赢的客户合作关系；

6、与客户进行良好的联络沟通，开展商务洽谈等新客户开发和业务开拓工作，签订订单，回收相关服务款项。

任职资格:

1、专科以上学历，专业不限，有销售工作经验者可根据个人情况放宽学历要求；

2、熟练使用office办公软件，如Word、Excel、PPT；

3、具备强烈的成就动机、良好的客户服务意识和抗压能力；

4、乐观外向、乐于与人交往，具备良好的语言表达、人际沟通能力；

5、热爱销售行业，高于挑战自己；

6、有互联网行业、SaaS软件行业、财务/税务行业、人力资源行业、企服（toB）行业销售经验优先录用。

公司介绍：

上海普道财务咨询有限公司成立于2006年，由来自国际四大会计师事务所和顶尖律师事务所的资深人士创立的专业财税服务商。服务项目涵盖财务、税务、商务、法务、公司秘书和企业管理等方面。随着业务的发展和客户需求的变化，公司也在10余个城市中设有常设的区域公司或者城市公司。

普道咨询坚持“以客户为导向”、以“本土化与国际化结合”的团队优势和高质量的专业服务来吸引客户。除了拥有具有熟练英语，日语，德语等才能的中国籍财税顾问外，还包括来自其他国家/地区的国际顾问。公司的财税顾问不仅具有多种语言优势，更因为来自于会计师事务所、律师事务所，外资咨询公司、工业/贸易类企业等各种类型的企业，因此公司综合了这种多领域的经验和优势，实现知识共享，共同提高，以实现公司的“致力于成为中小型企业在华发展的首选一站式财税服务商”的经营目标，而我们的员工也在这样的环境下得到知识技能的提升。

目前普道咨询已从最初的4名员工发展为拥有超过70名全职专业顾问，全部员工将近百人。许多人是从大学毕业生进入本公司到成长为外企的合格的财务经理。在为诸如保时捷、德国大众、巴斯夫、3M、英国石油、中建、中石化、中国中铁、吉盛伟邦、惠普、西部数据等著名大公司服务的同时，我们的员工自身的技能和专业素养得到飞速的提升，可以说在我们公司工作过几年，都会是外企财务的竞相邀请者，我们的目标是让我们的员工在公司里得到最好的专业技能培训，也得到最好的福利待遇。因此公司塑造的企业文化可以用“积极”、“乐观”、“坚持”来描述，乐于为员工创造“轻松”、“融洽“的工作氛围，让大家在纷繁的工作中可以找到“家”一样的感受。

以公司的核心竞争力，在目前的市场条件下，公司保持着年度复合增长率不低于50%的高速度发展，并将在5年后公司将达到现有规模的10倍以上。为了保持 公司发展的速度和稳定的服务品质，公司热切欢迎来自各界的财税服务相关领域的专业人士加盟普道咨询的团队，让我们一起努力，共同实现公司和个人的辉煌。